



REIBUNGSLOSES ONBOARDING UND LIVE-BERICHTE ERÖFFNEN VIRGIN AUSTRALIA NEUE UMSATZQUELLEN

Virgin Australia ist Australiens zweitgrößte Fluggesellschaft und befördert Reisende auf hohem Serviceniveau zu Zielen im In- und Ausland. Das ausgedehnte Streckennetz verbindet derzeit 47 Städte in Australien und weitere 450 Ziele in aller Welt. Virgin Australia wollte über das Suchmaschinenmarketing hinausgehen und suchte eine Plattform, über die sich die Marketingkanäle ausbauen, die Effizienz steigern und alle Partnerschaften verwalten ließen.

- **NEUE UMSATZQUELLE**

Zusammenarbeit mit Marketingpartnern

- **ECHTZEITBERICHTE**

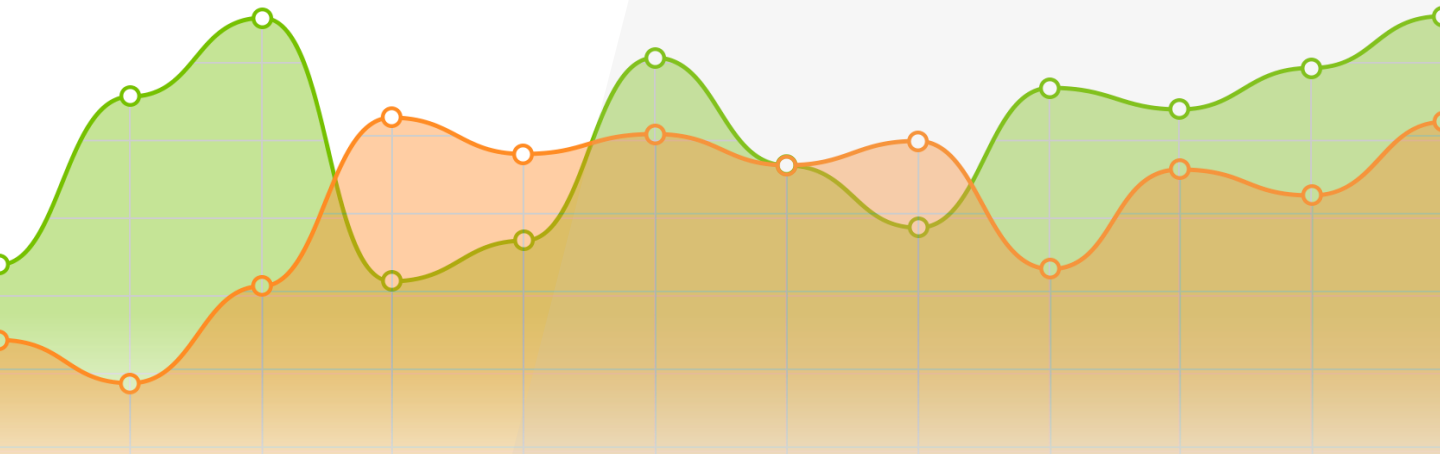
liefern aussagekräftige Auswertungen

- **DEUTLICH HÖHERE PRODUKTIVITÄT**

durch die Partnerverwaltung über eine einzige Plattform

UMSATZMAXIMIERUNG

Durch den Einsatz von Partnerize konnte Virgin Australia mit Marketingpartnern wie etwa Anbietern von Cashback- und Loyalitätsprogrammen zusammenarbeiten und sich so eine vollkommen neue Umsatzquelle erschließen. Jetzt konzentriert sich Virgin Australia darauf, den Umsatz zu maximieren und die Rentabilität ihrer aktuellen und neuen Marketingpartner zu steigern.





LIVE-AUSWERTUNGEN

Dank der Partnerize-Technologie kann Virgin Australia, die Aktivitäten der Partner im Detail verfolgen und die Daten zu aussagekräftigen Auswertungen aufbereiten.

Die Partnerize-Lösung bietet Virgin Australia folgende Vorteile:

- Datenerfassung und Berichterstellung in Echtzeit machen den manuellen monatlichen Abgleich von Ertrag und Aufwand überflüssig.
- Daten aus Metasuchen ermöglichen tägliche Auswertungen der CPC-Ausgaben und des Erfolgs der Metasuchen – das war zuvor nicht möglich.
- Gegenüberstellung der Performance verschiedener Partnerkategorien und einzelner Partner sowie Auswertung der Performance für bestimmte Strecken und Serviceklassen

„Partnerize war rundum großartig und problemlos. Die Lösung liefert uns mehr, als wir eigentlich brauchten, und wir haben auf allen Ebenen exzellenten Support erhalten. Ich finde es sehr spannend, welche Möglichkeiten sich uns noch bieten, um unsere Auswertungen und die Kampagnenentwicklung in Zukunft weiter zu verbessern.“

Drew Ascough, Leader – Performance Media & Analytics, Virgin Australia



HÖHERE PRODUKTIVITÄT

Für Virgin Australia steigert die Verwaltung aller Partner über eine zentrale und benutzerfreundliche Plattform die Produktivität erheblich und hat zudem die Partnerbeziehungen verbessert.



EINFACHE AUFNAHME NEUER PARTNER

Nach der Ersteinrichtung übernahm Virgin Australia seine Partner in die neue Plattform und dank des völlig reibungslosen Ablaufs waren die wichtigsten Partner schon nach zwei Wochen angelegt und einsatzbereit.

ÜBER PARTNERIZE

Partnerize unterstützt renommierte Marken weltweit beim Aufbau leistungsfähiger Partnerschaften, die ein außergewöhnliches Umsatzwachstum ermöglichen. Die Partner Management Plattform (PMP) von Partnerize ist eine SaaS-Lösung zum lückenlosen Partnermanagement, vom Auftakt über die Verwaltung und Analyse der Partnerschaften bis hin zur KI-gestützten Vorhersage der Ergebnisse von Partnermarketing-Programmen. Viele hundert weltbekannte Marken nutzen unsere Technologie und die von ihr gelieferten Live-Daten zum Management von Partnerprogrammen und für Zahlungen im Wert von mehr als 6 Mrd. US-Dollar in 214 Ländern und Regionen. Wenn Sie mehr über Partnerize und Partnermarketing erfahren möchten, besuchen Sie partnerize.de.