



VIRGIN AUSTRALIAが追加の収益源として 新たなチャネルを開拓できた理由はスムーズ かつリアルタイムのレポート

オーストラリア第2の規模を持つ航空会社、ヴァージン・オーストラリアは、国際路線と国内路線にまたがる首尾一貫したサービスを旅行客に提供しています。ヴァージン・オーストラリアは、オーストラリア国内の47か所を発着地とする充実の国内路線、それに国外の450か所を発着地とする国際路線を運航しています。同社は、SEMに続く施策として、パートナーチャネルの拡大と運用効率の改善、パートナーシップの管理をまとめて行えるプラットフォームの導入を検討することになりました。

マーケティングパートナーとの協業による

- **新規収益源の開拓**

実用的なインサイトを得られる

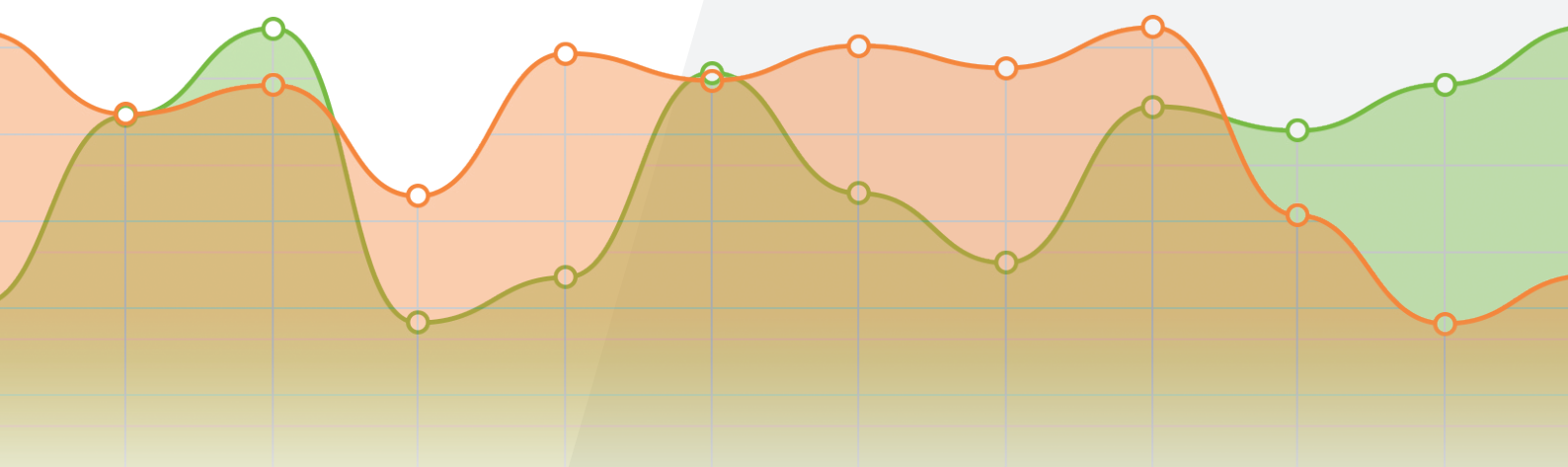
- **リアルタイムのレポート**

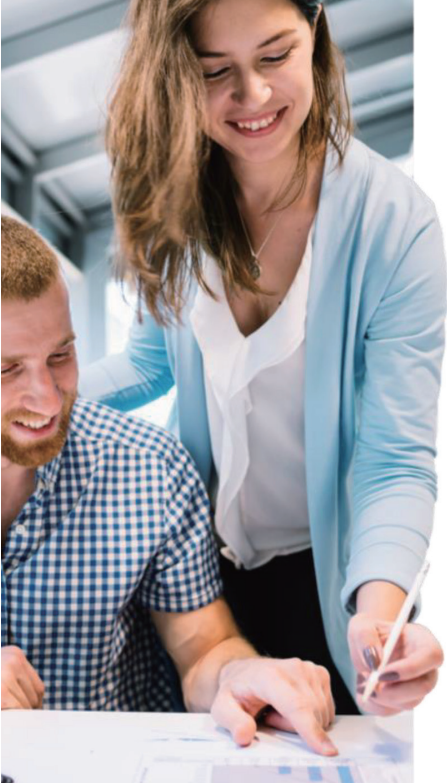
ひとつのプラットフォームにパートナー管理を一元化することによる

- **大幅な生産性の向上**

収益の最大化

PARTNERIZEの導入により、キャッシュバックパートナーやロイヤルティパートナーを含むマーケティングパートナーとの協業を通じて、ヴァージン・オーストラリアはまったく新しい収益源を切り開くことができました。現在、ヴァージン・オーストラリアが力を注いでいるのは、自社の収益を最大化すると同時に、同社のマーケティングパートナーチャネルに加わっている既存パートナーだけでなく、新規のパートナーも利益を向上できるようにすることです。





リアルタイムのインサイト

PARTNERIZEテクノロジーの導入によって、ヴァージン・オーストラリアはパートナーの活動を詳細に追跡し、実用的なインサイトを得られるようになりました。

PARTNERIZEソリューションがもたらしたメリット

- ・リアルタイムのデータ捕捉とレポート取得が可能になり、月末にパフォーマンスと費用を突き合わせて集計する必要がなくなった
- ・メタ検索の可視化によって、以前は把握できなかった毎日のCPCコストとメタ検索のパフォーマンスが分かるようになった
- ・パフォーマンスの対比をパートナーの分野別、個々のパートナー別に行えるほか、特定の路線や搭乗クラスごとにパフォーマンスをレビューできるようになった

「PARTNERIZEは非常に質が高く、問題点が見当たりません。当社の期待を上回る働きを見せてくれて、あらゆるレベルで優れたサポートを提供してくれました。新しくできることが広がり、今後さらにインサイトを深め、キャンペーンの開発を進められることを期待しています。」

ヴァージン・オーストラリア社 パフォーマンスメディア&アナリティクスリーダー Drew Ascough氏



生産性の向上

使い勝手のよい統一プラットフォームでパートナーを管理することにより生産性が大きく向上し、パートナーとの関係も改善されました。



スムーズなパートナー連携開始

初期導入後、ヴァージン・オーストラリアとパートナーとの連携プロセスは、まったく問題もなくスムーズに進み、主なパートナーが二週間でPARTNERIZEと接続し使えるようになりました。

PARTNERIZEについて

PARTNERIZEは世界の先進企業の売上成長に大きく貢献する、強力なパートナーとの関係構築をお手伝いいたします。PARTNERIZEのパートナーマネジメントプラットフォームは、マーケティングプログラムの作成から管理・分析・人工知能を用いた将来の成果予測までを網羅するSaaSベースのプラットフォームです。数百もの世界的企業がPARTNERIZEのリアルタイムテクノロジーを活用し、世界の214の国と地域に渡って60億ドル以上のアフィリエイトプログラムを展開しています。